

PIANO DI SVILUPPO AZIENDALE

STORIOGRAFIA

L'Azienda si è costituita con atto del Notaio Vincenzo Persiani in data 3 marzo 2000 Rep. n. 172 con la denominazione di IDROTEC DI BAGIARDI & C SNC, poi modificata in IDROTEC BAGIARDI SRL con atto del Notaio Rita Abbate del 20 aprile 2017 Rep. n. 11.937.

La IDROTEC BAGIARDI srl attualmente ha sede in Reggello località Ricavo – Pian della Rugginosa, 236 all'interno di una piccola porzione di un capannone in affitto – tel 055/8662362 – Fax 055/8662364 – email info@idrotec-bagiardi.com – P IVA 05027250488 – . Il titolare è BAGIARDI Raffaele n. a Piandisco il 03/10/1960 (CF BGRRFL60R03G552K) e residente a Reggello in via Giovanni XXIII° n. 66.

L'inizio dell'attività è certificato dalla Camera di Commercio di Firenze in data 03 Aprile 2000 e l'Azienda ha come oggetto: il commercio all'ingrosso e al dettaglio di articoli ed attrezzature idro termo igienico sanitarie, antincendio ed affini. Installazione, riparazione e manutenzione impianti, anche industriali, di riscaldamento e climatizzazione azionati da fluido liquido.... (vedi allegata visura camerale).

L'Amministratore unico della Azienda è BAGIARDI RAFFAELE e fanno altresì parte della compagine sociale ANDORLINI ROSSANA - BAGIARDI ANDREA .

INVESTIMENTO ECONOMICO

L'attuale sede della Società è sottodimensionata rispetto alle esigenze e richieste di mercato del nostro settore produttivo che è in crescita.

Per questo motivo l'Azienda si sta impegnando economicamente per la realizzazione di una nuova sede che consenta una crescita sostenibile della nostra produzione e una corretta commercializzazione dei prodotti.

ORGANIZZAZIONE AZIENDALE

Attualmente l'organico è costituito da:

1 amministratore unico

1 addetto alla contabilità

3 addetti all'ufficio commerciale

2 addetti al magazzino

LE VENDITE ED IL MERCATO

Il volume d'affari si è mantenuto costante negli ultimi anni variando da 2 Mil. Ai 3 Mil. di € in funzione delle opportunità concesse dal mercato e condizionati dai ridotti spazi di magazzino, interessando per il 95% il mercato Nazionale il 5% il mercato Estero

Le prospettive di crescita economica e produttiva:

Con il progetto in itinere si prevede di ampliare l'attività, ad oggi prevalentemente commerciale all'ingrosso, con attività di consulenza, di certificazione e collaudo degli impianti, oltre a quelle di manutenzione, installazione e riparazione, con particolare riguardo agli impianti antincendio di tipo tradizionale e speciale. Si prevedono anche crescite nell'ambito della realizzazione di semilavorati per la semplificazione nell'installazione degli impianti.

a)-Nell'ipotesi che la realizzazione del nuovo immobile industriale ritardi, le prospettive sono incerte come resterebbero incerte quelle di aumento occupazionale. In sostanza restando nella situazione della sede attuale il volume d'affari non potrà avere nessun tipo di aumento e si potrebbero perdere quelle integrazioni di marchi e prodotti necessari per rimanere al passo con le nuove tecnologie e le mutate esigenze di mercato, con le conseguenze negative del caso.

b)-Nell'ipotesi che si possa realizzare in tempi brevi il nuovo immobile si potrà realizzare una situazione di questo tipo:

-nel periodo necessario alla corretta costruzione dell'immobile, ipotizzabile in 15 mesi dall'inizio dei lavori, l'incremento resterà pressoché invariato ma sarà possibile prendere in considerazione e prepararsi a commesse future superiori alle attuali;

-successivamente alla costruzione dell'immobile si prevede un forte incremento di ordinativi che per l'adeguatezza degli spazi lavorativi potranno essere soddisfatti. Contemporaneamente verrà istituito un ufficio di progettazione e assistenza tecnica capace di soddisfare ed individuare le nuove esigenze di mercato e restare aggiornati sulle nuove tecnologie sia dei prodotti che della gestione delle imprese.

Tali prospettive fanno ipotizzare una situazione economica per il primo triennio di questo tipo:

Nel 1° anno di attività nel nuovo immobile si prevede un incremento del 30.% del volume di affari passando da € 2 Mil. ad € 2.6 Mil.

Nel 2° anno di attività nel nuovo immobile si prevede un incremento del 20% del volume di affari rispetto all'anno precedente passando da € 2.6 Mil ad € 3.1 Mil.

Nel 3° anno di attività nel nuovo immobile si prevede un incremento del 15.% del volume di affari rispetto all'anno precedente passando da € 3.1 Mil. ad € 3.5 Mil.

Per gli anni successivi e sino al 10° anno di attività nel nuovo immobile l'azienda prevede di raggiungere un volume d'affari ottimale fra i 4.0 e i 5.0 Mil. Di €.

Per quanto riguarda le maestranze da occupare si presume la seguente situazione:

1 amministratore unico

1 addetto alla contabilità

2 addetti all'ufficio commerciale

2 addetti vendite e commerciale

1 addetto ufficio tecnico

3 addetti al magazzino

Con circa il raddoppio degli attuali addetti.

Conclusioni

Come si può ben ipotizzare prima viene realizzato l'intervento di nuova costruzione del fabbricato per attività produttiva in progetto e prima si riesce a raggiungere l'obiettivo prefissato dall'Azienda IDROTEC BAGIARDI srl che è quello di partecipare concretamente allo sviluppo socio economico del territorio ed in special modo quello dove è nata e cioè Reggello, nel rispetto della sostenibilità anche per consegnare alle future generazioni un ambiente migliore di quello attuale.

Reggello lì 07 gennaio 2020

L' Amministratore Unico
della IDROTEC BAGIARDI srl
(Raffaele Bagiardi)
IDROTEC BAGIARDI S.R.L.

